



Biographie

Amélie Maurel

Formatrice internationale en vente et management

Ayant plus de 15 ans d'expérience en commerce international sur différents continents et secteurs d'activité, Amélie Maurel apporte une très forte expertise à ses clients.

Elle a intégré l'équipe Sandler Training en 2011 et a contribué à la croissance de centaines de professionnels et entreprises, en combinant ses compétences internationales à la méthodologie Sandler en vente et management.

Connaissant bien les défis que rencontrent les commerciaux, les entrepreneurs et les dirigeants, elle développe des solutions efficaces pour augmenter les résultats commerciaux et faciliter la gestion d'équipe.

Notre objectif chez Sandler Training est votre réussite !

Bref CV

Directrice Générale de Sandler Training France

- **A étudié et travaillé** en France, en Angleterre, aux Pays-Bas, en Allemagne et en Amérique Centrale
- **Langues pratiquées**
 - Français (langue maternelle)
 - Anglais (courant)
 - Espagnol (courant)
 - Allemand (intermédiaire)

- **Formation académique**
 - Double diplôme Franco-allemand Bachelor en Commerce Européen, Groupe Sup de Co La Rochelle- Fachhochschule Dortmund
- **Expérience professionnelle** 13 ans en ventes internationales dont 5 ans dans la formation commerciale
 - Directrice générale Sandler Training France depuis 2016 et avant, Associée et Directrice des ventes chez Sandler Training Costa Rica de 2011 à déc. 2015

Plus de 5 ans d'expérience en formation commerciale, managériale et service client auprès de PME et de grands groupes en Amérique Latine, autant pour des entreprises fournissant des produits que des services.
 - Commerciale export chez Florida Products, Costa Rica
 - Responsable de zone Asie-Pacifique Chez Gilson, France
 - Responsable de zone export : Europe occidentale, Afrique et Bassin Méditerranéen chez Cardinal Health, UK